Ihre Sicherheit liegt uns am Herzen und das bereits seit über 90 Jahren!

Die **Multitone Elektronik International GmbH** gehört zur weltweit tätigen Multitone Gruppe, die auf die Herstellung und den Vertrieb von funkbasierenden Informations-, Kommunikations- und Personenschutzsystemen spezialisiert ist. Als Technologieführer entwickeln wir innovative Lösungen für Anwendungen in Industrie, Behörden, Verwaltungen, Krankenhäusern und Pflegeeinrichtungen.

Wir suchen zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** einen erfahrenen und engagierten

Area Sales Manager (m/w/d)

für ein Vertriebsgebiet in Norddeutschland, Berlin, Brandenburg, MV
(Hamburg, Bremen, Hannover, Schwerin, Berlin, Potsdam)
Homeoffice im Vertriebsgebiet

Hier machen **Sie** den Unterschied und bringen Ihre Leidenschaft im Umgang mit unseren Kunden bei uns ein!

Ihre Aufgaben u.a.

- Selbstständige und eigenverantwortliche Führung und Entwicklung eines fest definierten Vertriebsgebietes
- Bestandskundenbetreuung sowie Kontaktaufnahme mit Neukunden
- Planung und Beratung des Produktspektrums sowie Präsentation unserer technisch erklärungsbedürftigen Produkte vor Ort bei Entscheidern
- Angebotskalkulation und Durchführung der Preis- und Vertragsverhandlungen

Ihr Profi u.a.

- technische Ausbildung mit soliden kaufmännischen Kenntnissen oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität
- Mehrjährige Erfahrung und Erfolge im technischen Vertrieb mit Endkunden im Bereich von Investitionsgütern (Projektgeschäft)
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und CRM-Tools
- Zuverlässigkeit, Verbindlichkeit, Kommunikationsstärke mit einem hohen Grad an Selbständigkeit

Multitone - MIT SICHERHEIT - Ihr neuer Arbeitgeber

Unsere Firmenphilosophie: Unseren Kunden, Mitarbeitern und Geschäftspartnern - Qualität, Innovation und Service zu liefern.

Wir freuen uns auf Sie, auch das ist sicher! Was bieten wir Ihnen:

- Eine spannende und interessante Tätigkeit in einem kleinen und motivierten Team, in dem Wertschätzung großgeschrieben wird und jeder Mitarbeiter zählt
- Flache Hierarchien und professioneller Back-Office Support
- Unbefristetes Beschäftigungsverhältnis mit langfristiger Perspektive in einem finanzstarken Unternehmen
- Flexible Arbeitszeit und weitgehend selbständiger Organisation des Arbeitsalltages
- Professionelles Onboarding mit umfassender Einarbeitung
- Markt- und leistungsgerechte Vergütung
- Aus- und Fortbildung
- Weitere Incentives wie z. B. Prämiensystem, Firmenwagen und Unfallversicherung

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittsdatums **per E-Mail an Bewerbung@multitone.de**, mit Kennwort: **VA-NW**.

Informationen über unser Produktspektrum und unser Unternehmen finden Sie unter **www.multitone.de**.