



Technologien für eine sichere Zukunft



Kommunikationslösungen für sicherheitsrelevante Anwendungen

Ihre Sicherheit liegt uns am Herzen! Und das bereits schon seit über 60 Jahren.

Die **Multitone Elektronik International GmbH** gehört zur weltweit tätigen Multitone Gruppe, die auf die Herstellung und den Vertrieb von funkbasierenden Informations-, Kommunikations- und Personenschutzsystemen spezialisiert ist. Als Qualitäts- und Technologieführer entwickeln wir innovative Lösungen, die breite Anwendung in Industrie, Behörden, Verwaltungen, Krankenhäusern und Pflegeeinrichtungen finden.

Wir suchen zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** einen erfahrenen und engagierten

Area Sales Manager (m/w/d)

für die Vertriebsgebiete Hessen, Rheinland-Pfalz, Saarland, Teile von Baden-Württemberg
mit Homeoffice im Vertriebsgebiet (Frankfurt, Stuttgart, Kassel, Koblenz, Saarbrücken)

Hier machen **Sie** den Unterschied, wenn Ihre Leidenschaft der direkte Umgang mit Kunden und Partnern ist, Sie Ihre Gesprächspartner begeistern und überzeugen können und bereits Erfahrungen im technischen Vertriebsaußendienst vorweisen können.

Ihre Aufgaben u.a.

- Selbstständige und eigenverantwortliche Führung und Entwicklung eines nach Postleitzahlen klar definierten Vertriebsgebietes mit hohem Neukundenpotenzial
- Bestandskundenbetreuung sowie Gewinnung von Neukunden
- Planung und Beratung des Produktspektrums sowie Präsentation unserer erklärungsbedürftigen Produkte vor Ort bei Entscheidern
- Angebotskalkulation und Durchführung der Preis- und Vertragsverhandlungen

Das bringen Sie mit

- technische Ausbildung mit soliden kaufmännischen Kenntnissen oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität
- Mehrjährige Erfahrung und Erfolge im Direktvertrieb von Investitionsgütern (Projektgeschäft)
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und Erfahrung mit WaWi und CRM-Tools
- Zuverlässigkeit, Verbindlichkeit, exzellente Kommunikationsstärke und Flexibilität
- Professionelles Auftreten und gepflegtes Erscheinungsbild

Das bieten wir Ihnen

- Eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem kleinen und motivierten Team, in dem Wertschätzung großgeschrieben wird

- Flache Hierarchien und professioneller Back-Office Support
- Unbefristetes Beschäftigungsverhältnis mit langfristiger Perspektive in einem soliden und finanzstarken Unternehmen
- Flexible Arbeitszeit
- Professionelles Onboarding mit umfassender Einarbeitung
- Markt- und Leistungsgerechte Vergütung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Aus- und Fortbildung
- Viele weitere Incentives wie z. B. Prämiensystem, Firmenwagen und Firmenevents

Interessiert Sie diese abwechslungsreiche Teamaufgabe? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittsdatums **per E-Mail an Bewerbung@multitone.de**, mit Kennwort: **VA-13**.

Informationen über unser Produktspektrum und unser Unternehmen finden Sie unter www.multitone.de.